



agora marketing

---

## Multi-client onderzoek totaalaannemers residentiële- en niet-residentiële projecten

**Agora Marketing**  
Derbystraat 159  
B-9051 Gent  
Tel: +32 (0)9 240.10.95  
Fax: +32 (0)9 240.10.99  
Email: [killianb@agora.be](mailto:killianb@agora.be)

## Doelgroep

De doelgroep bestaat uit **220 totaalaannemers of sleutel-op-de-deur bouwbedrijven** verspreid over België, meer bepaald:

- Totaalaannemers residentiële projecten (+- 160)
  - Woningen
  - Appartementen
  
- Totaalaannemers niet-residentiële projecten (+- 60)
  - Kantoorgebouwen
  - Industriegebouwen
  - Rusthuizen
  - Ziekenhuizen
  - Hotels
  - Scholen
  - ...

## Doelstellingen

Het multi-client onderzoek bestaat uit 2 luiken: het verzamelen van markt- of salesgerichte informatie en het inwinnen van informatie over geplande bouwprojecten.

### **Bedrijfsspecifiek luik (enkel voor uw bedrijf)**

Uw bedrijf krijgt de mogelijkheid om 3 of 5 vragen te stellen aan deze doelgroep. Afhankelijk van uw noden kan u bepalen welke vragen gesteld dienen te worden.

## Up-to-date basisinformatie (voor alle intekenaars)

De up-to-date basisinformatie wordt standaard ook aan alle intekenaars aangeboden.

- Adresgegevens 220 bedrijven
- Contactgegevens van 220 bouwbedrijven (naam, functie en rechtstreeks e-mailadres (indien verkregen) van voornamelijk de zaakvoerder of projectverantwoordelijke)
- Aantal projecten op jaarbasis
- Verhouding eigen ploegen / onderaannemers
- Verhouding open, halfopen of gesloten bebouwing
- Verhouding type bouwproject
- Omzet en aantal werknemers

## Informatie-inzameling

De informatie-inzameling gebeurt via telefonische interviews. Mogelijke contactpersonen kunnen zijn: de zaakvoerder, projectverantwoordelijke, verantwoordelijke van de sleutel-op-de-deur activiteit of iemand die goed op de hoogte is van deze materie.

## Verwerking en rapportering

### Onderzoek + database met projecten

Per bouwbedrijf wordt in Excel een fiche opgesteld met daarop de:

- Adresgegevens van 220 bouwbedrijven
- Contactgegevens van 220 bouwbedrijven (naam, functie en rechtstreeks e-mailadres (indien verkregen) van voornamelijk de zaakvoerder of projectverantwoordelijke)
- Antwoorden op uw vragen van 220 bouwbedrijven

Daarnaast ontvangt u -indien gewenst - ook een Word-rapport bestaande uit:

- Een beschrijving van de gevolgde werkmethode: doel van de studie, beschrijving van de ondervraagde doelgroep en verloop van het veldwerk.
- Enkele conclusies voor de snelle lezer. Dit is een bondig overzicht van de bekomen resultaten.
- Een beschrijving van de bekomen resultaten per vraag. De kwantitatieve resultaten worden geanalyseerd en opgenomen in het rapport. De kwalitatieve resultaten worden verkort weergegeven.

## Intekenformulier

Graag invullen en doorsturen naar Agora Marketing via mail [killianb@agora.be](mailto:killianb@agora.be).

Onderneming	
Naam contactpersoon	
Email	
Telefoon	
BTW-nummer	

Prijzen onderzoek totaalaannemers bouwprojecten (SOD)	Enkel residentiële projecten (160)	Enkel niet- residentiële projecten (60)	Beide doelgroepen
Enkel database (incl GDPR vraag)	1590€	790€	1900€
Database inclusief 3 vragen	2290 €	990 €	2950 €
Database inclusief 5 vragen	2490 €	1390€	3400 €
Optioneel: analyse resultaten in Word	500 €	500 €	750 €
Product waarover vragen gesteld zullen worden:			

### Algemene voorwaarden

- De prijzen zijn exclusief BTW
- Betaling: 50% bij bestelling, 50% bij aflevering van de data
- Deze offerte is geldig met uitzondering van toevallige fouten en rekenfouten
- Het onderzoek gaat door van zodra er 4 intekenaars zijn

... /... /2018

Uw akkoord,

**Agora Marketing NV**

Derbystraat 159

B-9051 Gent

Tel: +32(0)9 240.10.94

Fax: +32(0)9 240.10.99

E-mail: [michaelvh@agora.be](mailto:michaelvh@agora.be)